

0円で8割を リピーターにする集客術!

~消費税8%時代にも負けない
「利益率アップ」の方法~

法人個人問わず、財布の紐が固く絞められた昨今、売上の増加に向けて販促をしたいが、目先の予算の減少で思うような販促ができず、その結果、売上が低迷してしまうというジレンマに陥っている企業や店舗が多いように見受けられます。

今回のセミナーでは、入社後わずか4年で年商を220億円にまで成長させた後、リピーター・ファン創出に特化したコンサルティング活動を行っている一圓克彦氏を講師に招き、リピーターの重要性、リピーター・固定客が増える仕組みを具体的事例を交えて語っていただきます。その日からできるコストのかからないリピーター・固定客創りのノウハウに迫ります!



内容

企業や事業の基礎体力、それがリピーター・固定客だ。

1. リピーターを『知る』
2. リピーターを『つくる』
3. 『想起販促・脳内SEO』で記憶型リピーターを作る3つのポイント
 - (その1) ウリの見つけ方と表現方法
 - (その2) よいクチコミを発生させる方法
 - (その3) クチコミの信ぴょう性を高める方法

講師

いち えん かつ ひこ

一圓 克彦氏

一圓克彦事務所代表
顧客リピート総合研究所株式会社 代表取締役

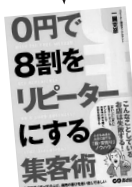
1975年大阪生まれ。製造業から福祉事業、IT事業さらには飲食業まで、大小7業種の企業経営を経験した実践型リピーター創出専門コンサルタント。2代目経営者として経営を行った年商160億円企業では、リピーター創出によりたった6%の顧客離れ防止で利益率を21%改善、離職率までもゼロにして事業を成長させたほか、その後起業した各事業もリピーター創出を軸にした経営戦略において成長させる。2008年、リピーター・ファン創出

に特化したコンサルティング活動を開始。リピーター・ファンこそが最も大切にすべきお客様であり、企業利益の源泉である。という信念のもと、講演や研修、コンサルティングにより、全国の企業や各種団体の利益改善を支援している。

■著書

0円で8割をリピーターにする集客術 (あさ出版)

Amazon総合
ランキング1位獲得
5刷1万部突破



開催日 平成28年 **7月20日(水)**

会場 **セントコア山口**

山口市湯田温泉3-2-7 TEL 083-922-0811

定員 **50名** ※定員になり次第締め切ります

対象者 県内の若手後継者及び組合青年部員等



受講料無料

※懇親交流会ご出席の方は6,000円を
7月11日(月)までにお振り込み下さい。

【振込先】 西京銀行山口支店 (普) 0302660
山口県中小企業団体中央会青年部 名義

主催/山口県中小企業団体中央会・山口県中小企業団体中央会青年部

お問い合わせ・申込先

山口県中小企業団体中央会(連携支援第一課 佐々木/花田)

山口市中央四丁目5番16号 商工会館6F 電話 083-922-2606

参加ご希望の方は、裏面の「申込書」にご記入の上、FAXにてご返送ください。

申込先 山口県中小企業団体中央会 連携支援第一課

FAX 083-925-1860

この申込書を直接FAXして下さい。

**若手後継者・組合青年部等交流会
参 加 申 込 書**

申込期限：平成28年7月11日（月）

所属先名			
連絡者名		所属部署	
所属先住所			
T E L		F A X	
E - mail			

※参加される項目に○印をご記入下さい。(4名以上の参加も可能です)

出席者氏名	役 職	講 演 17:00~18:30	懇親交流会 18:40~20:00



「リピーター獲得」のための販促ノウハウをご紹介します!

開催日 平成28年 **7月20日(水)**

会 場 セントコア山口

お問い合わせ先：山口県中小企業団体中央会(山口市中央四丁目5番16号 商工会館6F)
連携支援第一課 佐々木/花田 TEL083-922-2606