

# 目を向けようM&A成長戦略 買い手としての第一歩

本セミナーは、企業成長を考える経営者・後継者がM&Aの買い手として、押さえておくべき基本・要点を解説いたします。

M&Aを企業の成長戦略として実行している経営者をお招きし、M&Aを行った決断等経営者ならではのトークセッションを行います。

日時 **令和4年9月28日(水) 14:00-16:00**

会場 **山口グランドホテル**  
山口市小郡黄金町1-1 TEL 083-972-7777

講師 **清水 敦也** 税理士  
やまぐち事業承継・M&A協同組合 理事長

**中村 伸一** M&Aプランナー  
やまぐち事業承継・M&A協同組合 理事

**田丸 敦士** 大成テクノ株式会社 代表取締役社長

参加料 **無料**

定員 **20名**

主催 **山口県中小企業団体中央会**

参加申込方法



左のQRコードを読み取り  
または <http://axis.or.jp/info/16389.html>  
から必要事項を入力のうえ送信ください

お問合せ

山口県中小企業団体中央会  
山口市中央4-5-16 山口県商工会館  
TEL 083-922-2606 URL <http://axis.or.jp/>

## トークセッション登壇者



**田丸 敦士**  
大成テクノ株式会社  
代表取締役社長

高校卒業後、職を転々とし岩国市内の水道工事会社へ入社。

事業承継の渦中に33歳で独立起業を決意。2010年岩国市内で、資本金500万円にて大成テクノ株式会社を設立。起業初年度の売上高6000万円から2022年現在、従業員数12名、年間売上高5億円を達成。2021年4月に買い手側としてM&Aを実行。事業は円滑で提携企業様とも関係性もとても良好で現在に至る。座右の銘は『努力に勝る才能はない』



**清水 敦也**  
税理士

大学院卒業後、東京の大手総合型税理士法人である税理士法人山田&パートナー

ズに入社。所得税・法人税・相続税などの各種税務業務のほか、事業承継・M&A、相続対策、組織再編などを中心に年50件以上のコンサルティング業務に従事。2020年ジダイオ税理士事務所を設立し、山口県の地域課題である事業承継の問題を解決するため、県内企業の支援に加えセミナーなど行う。



**中村 伸一**  
M&Aプランナー

大手電機メーカーのシステム営業からITベンチャー企業の経営を経て、経営コンサルタント

トに。2019年より日本の課題、中小企業の課題である後継者支援にシフトして活動を始める。これまでの経営コンサルタントの経験を活かし、パーパス経営（自社の存在意義を明確にする志本経営）を指導している。九州アトツギMeetupやアトツギWeekend北九州でのファシリテーターとしても活躍中。