

中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

中小企業庁では、価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を全国規模で開催しています。

参加費
無料

開催
内容 価格交渉に関する
講習会の実施

開催
情報 令和6年8月22日(木) 午後2時～午後3時30分
山口グランドホテル「末広の間」 山口市小郡黄金町1-1

主催/山口新聞社 共催/山口県信用保証協会・山口県中小企業団体中央会

講師
情報 全国で活躍する現役の中小企業診断士等が講師として指導します。

申込方法

開催情報のご確認、お申し込みはこちらのQRコードからお願いします

https://docs.google.com/forms/d/1nLmn_VZIASMpd7Dw7z3EFN2wisPG2qlryoG6--Ew-Bc/edit



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号: 03-6400-8907

E-mail: kakaku.koushou@jacom-inc.com

受付時間: 平日 10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)

 経済産業省

 中小企業庁

価格交渉に関する講習会を全国で開催!

中小企業の皆様、是非ご参加ください

参加費
無料

開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高(企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係(4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針(パートナーシップ構築宣言)の把握
- 交渉の3つの基本パターン(分配型、価値交換型・利益創造型)の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

お申し込み方法

参加ご希望の方は、こちらのQRコードからお申込みください。

お申し込み専用サイト

https://docs.google.com/forms/d/1nLmn_VZIASMpd7Dw7z3EFN2wisPG2qlryoG6--Ew-Bc/edit



その他の価格交渉に関する相談や、下請取引適正化に関する講習会を実施しています。

価格交渉
サポート窓口



下請
かけこみ寺



下請法に関する
講習会



下請法/
価格交渉を学ぶ
(e-learning)



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号: 03-6400-8907

E-mail: kakaku.koushou@jacom-inc.com

受付時間: 平日10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)